

Un buon rapporto tra prezzo, qualità del prodotto e qualità del servizio.

Cerchiamo sempre di scegliere fabbriche e partner che ben ci rappresentino.

Nel corso del tempo siamo cresciuti insieme a voi, e cerchiamo sempre di migliorare.

Abbiamo incrementato il personale ed i collaboratori, disponiamo di un fornitissimo market accessori e ricambi per rendere un servizio impeccabile anche dopo la vendita, con tutti le problematiche che una così ampia gamma di offerta comporta.

La nostra attenzione infatti si estende in modo particolare anche al servizio, perché siamo consapevoli della vostra esigenza di avere un'assistenza all'altezza dei prodotti che vendiamo. Si parla tanto di acquisto "chiavi in mano". Per noi questo significa molto di più che consegnarvi un mezzo impeccabile. Avvalendoci di partner affidabili vi diamo la possibilità di usufruire di numerose opportunità, quali ad esempio:

- forme di pagamento agevolate e personalizzate
- polizze assicurative molto convenienti
- convenzioni con campeggi, villaggi e associazioni di campeggiatori.

Inoltre organizziamo per voi iniziative UNICHE di grande successo, quali la FIERA DELL'ACCESSORIO presso la nostra sede, la FESTA DEL CAMPEGGIO e tanto altro.

Quello che chiediamo ai nostri affezionati clienti, nonché ai nuovi

una collaborazione nel fissare con un buon anticipo gli appuntamenti per ingressi in officina, per aiutarci a essere puntuali e rispettare le consegne pattuite. Ci riferiamo anche alle consegne dei mezzi usati e della relativa documentazione.

Vi chiediamo inoltre di essere tolleranti e comprensivi nel caso in cui dovessero verificarsi degli intoppi burocratici o semplicemente dei ritardi.

Il nostro settore abbastanza "giovane" e, come tale, non accompagnato da una serie di supporti tecnici avanzati che esistono già da decenni in altri settori, ad esempio in quello automobilistico. Molto di quello che vien fatto grazie alla cura e all'attenzione del singolo concessionario e dei suoi validi collaboratori.

In questi anni siamo cresciuti molto. Siamo fiduciosi di diventare sempre più "grandi" insieme a voi.

IMPORTANTE:
durante la manifestazione fieristica il market tende e accessori NON è aperto (il personale è in fiera).

CAMPEGGIANDO

Notiziario a cura della Associazione "BARIS".
Redazione: via Bari, 66. Torre a Mare (BA).
Tel. 080.5491158

Registrazione Tribunale di Bari n° 1263
del 21/02/1996

Iscr. R.N.S. ID F.P. 7158
Direttore responsabile
Loredana Luisi

Stampa GRAFICA 080 - Bari



LUISAUTO CARAVAN SPA
S.S. 16 Sud Km 811/812
BARI - Torre a Mare
Tel. 080 5491158
Fax 080 5491091
E-mail info@luisautocaravan.it
Internet: www.luisautocaravan.it

Stop & Go

OFFICINA PER CARAVAN E AUTOCARAVAN



CAMPEGGIANDO

ANNO 10° NUMERO 3

settembre 2005

Informazioni, novità, curiosità dal mondo del campeggio



Periodico di notizie e cultura della Associazione Baris. Spedizione in A.P. 45% comma 20/B art. 2 Legge 662/96 Filiale di Bari.

Fiera del Levante: istruzioni per l'uso

Come utilizzare al meglio le occasioni che la grande Fiera di Bari ci offre.

Questa manifestazione rappresenta il più importante appuntamento nazionale fieristico: la più grande e la più antica fiera campionaria.

Non è un caso che la nostra Fiera l'unica ad essere inaugurata, ogni anno, dal Presidente del Consiglio di turno! Nel nostro settore, quello della vacanza all'aria aperta, la Fiera rappresenta la possibilità, vista l'importanza del lavoro svolto, di poter meglio programmare la scelta dei modelli seguendo le tendenze ed i migliori consensi del pubblico.

Ma cosa succede nello stand della LUISAUTO CARAVAN IN FIERA? Innanzitutto, proprio grazie all'importanza dell'evento, riusciamo ad ottenere dai fornitori condizioni particolarmente favorevoli per tutte le vendite effettuate in Fiera. Tutti i vantaggi che possiamo ottenere

vengono messi interamente a disposizione dei clienti, per cui ci sono PROMOZIONI offerte direttamente dalle fabbriche.

A queste promozioni se ne aggiungono ulteriori a cura della LUISAUTO CARAVAN. Ecco perché in

Fiera potete effettuare acquisti a condizioni irripetibili!

COSA FARE PER NON PERDERE PREZIOSE OCCASIONI?

PER L'ACQUISTO DI TENDE.

Si effettua l'ordine in fiera e viene garantita la promozione ed il prezzo bloccato fino alla consegna che avviene entro NATALE 2005.

PER L'ACQUISTO DI CARAVAN.

Si effettua l'ordine in fiera, viene garantita la promozione e... CI SI AUGURA (noi con voi...) che la consegna avvenga entro Pasqua 2006. **PER L'ACQUISTO DI CAMPER.** Si effettua l'ordine in fiera, viene garantita la promozione e... CI SI AUGURA, FIDUCIOSI, che la consegna avvenga entro Pasqua 2006.

Questo perché proponiamo ESCLUSIVAMENTE modelli della produzione 2006.

I tempi di consegna possono variare in caso di richiesta di optional e accessori vari.

Viva la vita, viva la vacanza libera, viva la vacanza all'aria aperta.

I ritmi della nostra vita, inutile dirlo, sono molto pressanti per una serie di ragioni, spesso esterne ma che ci condizionano e vorrebbero renderci meno felici di come la natura ci ha creato. A questo punto la nostra bravura dev'essere quella di cogliere il vero senso, quello positivo, dell'ottimismo, dell'allegria, del benessere. E' questo il nostro compito!

La nostra azienda, da oltre 30 anni in questo splendido settore manda in vacanza generazioni e generazioni di persone. Gli anziani del nostro staff ricordano con piacere quando hanno "inizializzato" giovani ad avvicinarsi a questa vacanza e quei giovani, oggi, sono magari nonni che portano in campeggio i nipotini.

Il nostro meraviglioso modo di far vacanza, nel pieno rispetto della natura in senso ampio, accomuna persone di diverse nazionalità, diverse culture, diverse estrazioni sociali, diverse disponibilità economiche.

Diamo la possibilità di far andare in vacanza anche chi convinto, erroneamente, di non poterselo permettere. Come? Con una spesa minima che può variare dai 300 ai 600 euro, anche rateizzabili, si può iniziare una bella esperienza con una tenda a casetta familiare e in più, grazie alla collaborazione di imprenditori attenti e sensibili, possiamo offrire una settimana di soggiorno totalmente gratuito per una famiglia in campeggio, su due settimane di vacanza realmente effettuata.

Per chi vuole lanciarsi in qualcosa di più confortevole ci sono le caravan che, oltre al costo iniziale e di manutenzione contenuto, offrono la possibilità di vacanze anche molto itineranti.

Per coloro che giudicano la parola "itinerante" un po' meno dinamica del loro personale concetto di spostamento, ecco gli autocaravan e i profil con prestazioni sempre più automobilistiche.



L'incantevole scenario di Gallipoli, l'atmosfera rilassata e festosa, la simpatia e la cordialità dei gestori del Camping: tutto ciò ha reso la Seconda Festa del Campeggio un evento indimenticabile.

ESPERIENZE DI VITA ALL'ARIA APERTA

Chi non ha mai provato l'esperienza di un raduno di caravan e autocaravan probabilmente non ne capirà fino in fondo la magia.

Quella di organizzare la Seconda Festa del Campeggio a Gallipoli, permetteteci di dirlo, è stata una grande idea. L'evento si è tenuto dal 17 al 19 giugno presso il Camping ... di Gallipoli. Quasi tutti gli equipaggi sono arrivati il venerdì pomeriggio, tranne qualcuno che è arrivato in tarda serata o addirittura il mattino del sabato. Dobbiamo confessare che i campeggiatori più imbranati eravamo proprio noi della Luisautocaravan...

Per fortuna il campeggio è molto ben organizzato ed erano tutti a nostra disposizione.

Infatti il personale del campeggio e anche il direttore hanno aiutato tutti a sistemare le caravan, verificando se qualcuno avesse bisogno di qualcosa. Nel tardo pomeriggio c'è stata la passeggiata sui pony per i bambini, molto divertente e professionale, grazie all'assistenza dei maestri della vicina scuola di equitazione.

E' seguito un bel rinfresco con vino locale buonissimo e tante specialità del posto, olive, friselle con paté meravigliosi. Tutti i partecipanti ne erano entusiasti.

In serata i campeggiatori – tra cui alcuni neofiti – hanno organizzato una tavolata spontanea e ognuno di loro ha messo a disposizione di tutti quello che aveva portato da casa. Carne arrostita a volontà, burrate di Andria e anche una super mega spaghettonata, primitivo di Manduria. È stata una serata molto gradita da tutti (eravamo una ventina di equipaggi, circa 70 persone tra cui alcuni al primo "traino" della loro vita). Il giorno dopo la mattinata era libera mentre in serata era organizzata la gita in barca. Piccolo inconveniente: molti partecipanti non avevano prenotato per tempo per cui Cristina, l'organizzatrice e proprietaria del campeggio, ha contattato una imbarcazione più piccola



di quella prevista. Invece, durante la giornata hanno aderito tutti e...ci siamo ritrovati con una barca forse troppo piccola per quanti eravamo. Ma con lo spirito di adattamento tipico del campeggiatore ce la siamo cavata ugualmente benissimo.

Eravamo tantissime auto incollonate che sembrava un matrimonio, dopo aver percorso una quarantina di chilometri siamo arrivati in un accogliente porticciolo e ci siamo imbarcati su questo peschereccio i cui proprietari erano padre (comandante), madre (cambusa), figlio (marinaio/mozzo). Il comandante faceva il pescatore ma con il ricavato della pesca non riusciva più ad andare avanti e allora ha pensato di "arrotondare" facendo queste gite per i turisti. Abbiamo fatto uno snack a bordo, bevuto vino buonissimo e nel frattempo navigavamo alla volta del Capo di Leuca...è stato bellissimo di notte, molto suggestivo.

L'indomani, giornata libera per godersi il sole e il mare fantastico, prima di affrontare, con un pizzico di tristezza, il rientro e il ritorno alla routine quotidiana.



Famiglia Ancona



Famiglia Tortora



Famiglia Gadaleta



Famiglia Iusco



Famiglia Mannovola



Famiglia Falco con Sara, ospite irlandese



Le sorelle... gemelle



Momenti della gita in barca



Il primo di una lunga serie di brindisi



Tavolata spontanea



Il rientro a casa. Nella pagina precedente, in alto un momento della passeggiata con i pony, sotto il nostro valente comandante e il simpatico mozzo di bordo.

UN PICCOLO CHIARIMENTO NELL'INTERESSE DI TUTTI

Lo scopo di tutte le attività commerciali, di tutte le aziende sane, è produrre – correttamente – un profitto.

Questo al fine di poter garantire sia chi investe in energie economiche ed esistenziali, sia tutti i collaboratori dell'azienda, sia gli stessi acquirenti.

Sappiamo bene di operare in un territorio molto più "impegnativo" di altri per una serie di ragioni di natura economica, culturale, territoriale e di costume: questo è il nostro magico SUD ITALIA!

In questo contesto siamo certi che la correttezza sia un valore ancora più importante che altrove. Per questo motivo a volte siamo costretti a prese di posizione che possono risultare sgradite: nel nostro territorio circolano ancora parecchi mezzi obsoleti, un po' datati, che non corrispondono più alle normative europee, e che potrebbero costituire un pericolo per la circolazione. Non possiamo fare finta di "non vedere" certe cose, perché abbiamo il dovere di tutelare non solo chi ci propone un mezzo d'occasione, ma anche chi lo acquisterà in seguito. Questi mezzi non possono essere reintrodotti sul mercato, salvo una radicale opera di ricostruzione, non sempre possibile o economicamente sostenibile. Per questo noi della LUISAUTOCARAVAN, anche se a malincuore, siamo costretti a rinunciare a qualche contratto e a scontentare qualcuno, quando vengono a mancare i criteri qualitativi di una corretta transazione commerciale e quindi di una buona vendita.

Loredana Luisi